

අලෙවි කරණය හා

ප්‍රවාහන ප්‍රශ්න

කෘෂි ද්‍රව්‍ය නිෂ්පාදනයේ මූලිකව කටයුතු කරන ගොවියාගේ සිට අවසාන පාරිභෝගිකයා දක්වා එම කෘෂි ද්‍රව්‍ය පැමිණීමේදී එම ක්‍රියා-ලීයට අලෙවි සැලැස්ම කාර්යයන් අලෙවිය යන්නෙන් අදහස් කෙරේ. කෘෂි ද්‍රව්‍ය එකතු කිරීම, ඇසිරීම, ප්‍රවාහනය, ගබඩා කිරීම, පාරිභෝගිකයාට ඕනෑම යන කායනීයත් කිසිදු අලෙවිය තුළ අක්ෂරණ වේ.

කෘෂි නිෂ්පාදන අලෙවිය රටක ආර්ථික හා සමාජ සංවර්ධනයෙහි ලා ඉතා වැදගත් තැනක් නේ. රටක් නිෂ්පාදනය වැඩිකර ගැනීමට හැකි සෑම උත්සාහයක්ම ගන්නා විට අලෙවිය වැඩිදියුණු නොකළහොත්, එම කාර්යය පලරහිතවේ. තමන්ට අවශ්‍ය ආහාර ද්‍රව්‍ය තමන් විසින්ම නිපදවා ගැනීමේ යැපුම් ආර්ථික ක්‍රමයක් ලොව කිසි තැනක දක්නට නැත. සෑම ගොවියෙක්ම වෘත්ත නිෂ්පාදනය කරන්නේ පවුලේ ප්‍රයෝජනයට අමතරව වෙළඳ පල දෙය තෙක් යොමා ගෙනය. මේ නිසා ඔහු නිෂ්පාදනයේ අතිරික්ත ප්‍රමාණය අලෙවි කරගැනීමට

කයෙකුට එය සැපයුවා නොවේ. ගොවියා නිදහස්ව එලව එවක් පුද්ගලයෙකු මාර්ගයෙන් ප්‍රවාහන නියෝජිතයෙක් ලබාගෙන එම එලව එව නොග වෙළෙන්දෙකුට විකුණා එම නොග වෙළෙන්දා සිල්ලර වෙළෙන්දෙකුට විකුණා එම සිල්ලර වෙළෙන්දාගෙන් අවසාන පාරිභෝගිකයාට යන ආකාරයට විය හැක. ඒ අනුව ක්‍රවර්ථලිය හෝ බැල්ලේ ගොවියා වචන එලව එව කොළඹ පාරිභෝගිකයා අතට ලබා දීමේදී එලව එවක කරන්නන්, ප්‍රවාහන නියෝජිතයින්, නොග වෙළෙන්දා, සිල්ලර වෙළෙන්දා යන අතර මැදියන් විශාල සංඛ්‍යාවක් සම්බන්ධවී ඇති අතර, කොළඹ සිටින පාරිභෝගිකයාට එලව එව සැපයීමේදී ගොවියා වෘත්ම මේ අතර මැදියන්ද ඉතා වැදගත් වන බව පෙනේ. ගොවියා හා අවසාන පාරිභෝගිකයා අතර පරතරය වැඩි වන්නට වැඩිවන්නට නොවියාගේ සිට පාරිභෝගිකයා දක්වා භාණ්ඩ ගලා යාමේදී ඒ සඳහා නියැලී සිටින අතර මැදියන් සංඛ්‍යාව වැඩිවේ. එනම් අලෙවිය ඒවායේ සංකීර්ණ විය හැක. කෙසේ වෙතත් අලෙවියට සම්බන්ධ අතර මැදියන්ගේ ප්‍රධාන කාර්යය වන්නේ අවශ්‍ය බෝග අවශ්‍ය ආකාරයට අවශ්‍ය වෙලාවට අවසන් පාරිභෝගිකයාට ලබා දීමයි.

පර්යේෂණ හා පුහුණු කිරීමේ නිලධාරී
ආර්. පී. සු. පතිරණ
 විසිනි.

මාර්ග සොයයි. මෙහිදී තම අතරික්තය පහසුවෙන් හා වැඩිම මිලකට අලෙවි කර ගැනීම ඔහුගේ පරමාර්ථයයි. ඒ අනුව කෘෂි නිෂ්පාදන අලෙවිය ඔහුගේ ආදායමට බෙහෙවින් බලපායි. තමන් නිපදවන ආහාර භෝග කෙලින්ම පාරිභෝගිකයා විසින් මිලදී ගන්නේ නම් අලෙවිය පිළිබඳ ඒ කරම ප්‍රශ්නයක් ඇතිවන්නේ නැත. නමුත් අද ගොවියා විසින් නිපදවන ආහාර බෝගයන් පරිභෝජනය කරන්නේ බොහෝවිට සැකසුම් සිය ගණනක් ඇත සිටින පාරිභෝගිකයෙකු විසිනි. උදහරණයක් ලෙස ක්‍රවර්ථලියේ හෝ බැල්ලේ සිටින ගොවියෙක් එලව එව නිපදවූ පමණින් කොළඹ සිටින පාරිභෝගි-

ශ්‍රී ලංකාවේ කෘෂිකර්මය මූලික වශයෙන් වතු අංශය සහ දේශීය අංශය ලෙස ප්‍රධාන කොටස් දෙකකට බෙදා වෙන් කළ හැක. වතු අංශය ගත්කල එයට ප්‍රධාන වශයෙන් තේ, පොල්, රබර් නිෂ්පාදනය අයත් වන අතර, තවත් සුළු අපනයන බෝග නිෂ්පාදනයද එයට අයත් වේ. මේ බෝග සියල්ලක්ම පාෂාණ බොහෝයෙයින් අපනයනය කිරීම සඳහා නිපදවන බෝගයන් වන අතර ඒවා සඳහා හොඳින් සංවිධානය වූ අලෙවි රටාවක් ඇත.

වි, එලව එව, පලතුරු හා අතිරේක බෝග නිෂ්පාදනය කිරීම සහ ඇතිකිරීම දේශීය කෘෂි කර්මාන්තයේ ප්‍රධාන වන අතර, ඒවා බොහෝ යෙයින් දේශීය පරිභෝජනය සඳහා සකස් වූ ඒවා වෙයි. එනිසා ශ්‍රී ලංකාවේ කෘෂි නිෂ්පාදන අලෙවියේදී දේශීය අංශයේ නිපදවන මෙම බෝග මුල්

තැනක් ගනී. දේශීය අංශයේ නිපදවන බෝග අතරින් වී හා අනිකුත් අතිරේක බෝග පර්ග එනම් මුංඇට, කවපි, මිරිස්, රතුඵානු හා රේතාපල් ආදිය නරක් නොවී සෑහෙන කාලයක් තබාගත හැකි බෝග වුවත් එලවලු හා පලතුරු ඉතා ඉක්මනින් නරක්වන සුළු ඒවාය. පොදුවේ නේ කල එම ද්‍රව්‍ය සියල්ලක්ම අනිකුත් ද්‍රව්‍යවලට සාපේක්ෂව ඉතා ඉක්මනින් නාක්වන සුළු ඒවාය. එම නිසා එම ද්‍රව්‍ය සියල්ලක්ම ඉතා කෙටි කාලයකින් පරිභෝජනය කල යුතුය. එබැවින් එම ද්‍රව්‍ය හැකි ඉක්මනින් ගොවිපලේ සිට අවසාන පාරිභෝගිකයා වෙත ලඟා කරවීම අලෙවියට ඇති වගකීමයි මෙම නිසා කායඤ්ඤා හැඩගැසුණු අලෙවි රටවල් ඒ සඳහා තිබිය යුතුය. මෙය ඉතාම වැදගත් වන්නේ එලවලු සහ පලතුරු සඳහාය. සෑම පාරිභෝගිකයෙක්ම වඩා කැමති වන්නේ තමාට අවශ්‍ය ආහාර වේග අලුත්, හොඳ පෙනුමකින් ලබා ගැනීමටය. ඇත්ත වශයෙන්ම අලෙවි ක්‍රමයට පැරි ඇති ප්‍රධාන කායඤ්ඤා එයයි එනම් අවශ්‍ය බෝගය අවශ්‍ය ආහාරයට අවශ්‍ය පුද්ගලයාට සැපයීමයි. මෙම කායඤ්ඤා කායඤ්ඤා කිරීමට බොහෝ විට එම බෝග සඳහා යොදා ගන්නා ප්‍රවාහන ක්‍රමය බලපායි මක්නිසාද යත් එම බෝග ඉතා කෙටි කාලයකින් අවසාන පාරිභෝගිකයා අතට පත්කල යුතු බැවිනි.

ලේඛිදී මතුවන තවත් ප්‍රශ්නයක් නම් පාරිභෝගිකයාට ලැබෙන ආහාර බෝග බොහෝවිට අවශ්‍ය ආකාරයට එනම් අලුත්, හොඳ පෙනුමකින් නොවී-ඊයි. එලවලු වැනි ද්‍රව්‍ය පාරිභෝගිකයා අතට පත් වන විට දින දෙකක් පමණ ගතවී ඒවායේ අලුත්බව නැතිවී ඇත. කොළ එලවලු බොහෝමයක් තැවී කුණුවී, සලිභා විට පාවිච්චියට පවා කුසුදු තත්වයකට පත්වී ඇත.

මේනිසා අපකය වැඩිවේ. එලවලු හා පලතුරු සඳහා සාමාන්‍යයෙන් අපතේ යන ප්‍රමාණය 10-20% දක්වා පමණ වේ වැඩිපුරම අපතේ යාම් සිදු වන්නේ සිල්ලා වෙළඳ මට්ටමේදීය. කෙසේ වෙතත් මේ අපතේ යාමට ගොවිපලේ සිට අවසාන පාරිභෝගිකයාට ඇති ප්‍රතිපත්තියට අමතරව ප්‍රදාහන ජෛද්‍ය යොදාගන්නා ඇසුරුම් වටා වෙබෙහින් බල පායි.

ඇසිරීම සඳහා බොහෝවිට ප්‍රයෝජනයට ගන්නේ ගෝනි සහ ලැලි පෙට්ටියයි. මෙම ඇසුරුම් ක්‍රම සහල් සහ අනිපර්න බෝග සඳහා යෝග්‍ය වුවත් එලවළු පලතුරු වැනි ඉතා ඉක්මනින් නරක්-වන ඒවා සඳහා එය එතරම් හොඳ ක්‍රමයක් නොවේ. සලිභා විට ගෝනි හෝ පෙට්ටි වල ඒවායේ ප්‍රමාණයෙන් වඩා වැඩි ප්‍රමාණ දමා ඇසිරීම නිසා



වෙළෙන්දන් එළවළු වෙළෙඳපොළට ගෙන ඒමට ගොඩගසා ඇති අයුරු

ඒවා ලොරිවල වහලවල් මත පවවාගෙන ප්‍රවාහනය කෙරේ. නිසි පරිදි වාහාග්‍රය නොලැබීම හා අව වැසි ආදියට ලක් වීමෙන් අපතේ යන ප්‍රමාණය වැඩිවීම ඉවහල් විය හැක. මෙය බොහෝ සෙයින් බලපාන්නේ එලවළු හා පලතුරු ප්‍රදාහනයේදීය.

බොහෝ එලවළු ප්‍රවාහනයේදී යොදා ගන්නේ ගෝනිවල අසිරියයි මීට අමතරව තක්කාලි ඇසිරීම සඳහා බට පතුරු වලින් හෝ ලැලි වලින් සාදා ගත් පෙට්ටි ප්‍රයෝජනයට ගනී. පෞරු වැටකොලු වැනි එරෙලු වර්ග ඇසිරීම සඳහා පොල් අතු යොදා ගන්නා අතර, ඒ සඳහා කෙසෙල් පතුරුද යොදාගනී. සම්භර විට ලීන්ය. බීට, රාබු වැනි එලවළු සඳහාත් නිව්නි සහ අනිකුත් කොල එලවළු මේ බැඳීමටද පොල් අතු යොදා ගනී. පැපොෆ, අඹ වැනි පලතුරු ඇසිරීම සඳහා ලැලි පෙට්ටිද, මිදි සඳහා ලැලි පෙට්ටි හෝ කෘතියබ්බි පෙට්ටිද යොදා ගනී. අන්තෘසි සහ කෙසෙල් ඇසිරීම සඳහා කිසිදු ඇසුරුමක් උපයෝගී කර නොගන්නා අතර අලිඟුටපේර, දෙවම, පෙලි, දිවුල් යන වැල් දෙවම සඳහා ගෝනි උපයෝගී කර ගනී. මෙහිදී සැලකිලිමත් විය යුත්තේ මෙම ඇසුරුමේ ඇසිරිය හැකි තරම් ද්‍රව්‍ය ඒ තුළ බහා ලියයි. ඇසිරිය හැකි ප්‍රමාණයට වඩා වැඩි ප්‍රමාණයක් ඒ තුළ බහා පාහා තද කර ඇසිරීමෙන් අපතේ යන ප්‍රමාණය වැඩි වේ. බොහෝ විට ඇසිරීම කරනු ලබන්නේ ගොවිපල මට්ටමේදී නිසා මේ පිළිබඳ හොඳ දැනීමක් ගොවියාට නොමැතිවීම මෙයට හේතුව විය හැක. කෙසේ වුවත් ප්‍රවාහනය කිරීමේදී එක් එක් බෝගයට සුදුසු වන පරිදි කැනු ලොරි හෝ වෑන් පාවිච්චි කිරීමට කරමි ශ්‍රී ලංකාවේ අලෙවි අංශය දියුණු වී නැත. අපේ රටේ අලෙවි රටාවේ ඇති අනෙක් වැදගත් කරුණ නම් යම් ප්‍රදේශයකින් අපේ ප්‍රධාන තම වෙලඳ නගරය වන කොළඹට ආහාර භෝග ගෙන එන ලොරියක් ආසු යන්නේ එම ප්‍රදේශයට අවශ්‍ය වෙනත් ආහාර බෝගයක් රැගෙනය.

ලදහරණයක් වශයෙන් නුවරඑලිය හෝ බදුල්ලෙන් බෝවි, ලීන්ස් කැරට, අර්නාපල්, ගෝවා වැනි එලවළු රැගෙන කොළඹට පැමි

ණෙන ලොරියක් ආසු යන්නේ එම ප්‍රදේශයේ නිෂ්පාදනය නොකරන එම ප්‍රදේශයට අවශ්‍ය සහල්. වියලි මිරිස්, රතුඑකු වැනි ද්‍රව්‍යයන් රැගෙනය. තවත් කරුණක් නම් ආහාර රැගෙන ආ ගෝනි හා පෙට්ටි ආසු ප්‍රවාහනය කිරීමද පවතින අලෙවි ක්‍රමයේ ඔවුන් සතු වගකීමක් වීමයි.

කැරට, ගෝවා වැනි එලවළු වර්ග ගෝනි වල ඇසිරීමේදී මද වශයෙන් හෝ අපතේ යාම වලක්වා ගැනීම සඳහා ඒවා කොල සමග ඇසිරීමට ගොවියා පුරුද්දී සිටීම අප අලෙවි රටාවේ තවත් වැදගත් ලක්ෂණයකි. කෙසේ වුවත් ගෝවා කැරට, බීට, වමබඩු, රාබු, අර්නාපල් වැනි එලවළු වර්ග ඇසිරීම සඳහා ගෝනි උපයෝගී කරත් ඒ සඳහා බට පතුරු වලින් සාදා පෙට්ටි හෝ ලැලි පෙට්ටි උපයෝගී කර ගැනීමෙන් අපතේ යාම බොහෝ දුරට අඩුකර ගත හැක. නමුත් ප්‍රශ්නය වන්නේ ඒවා ආසු ප්‍රවාහනයට අපහසු වීමයි. එම නිසා පාවිච්චි කිරීමට පහසු එනම් ආසු ප්‍රවාහනයේදී එය හැකි ලිය හැකි වන පරිදි ලැලි වලින් හෝ වෙනත් ජලාස්ථික් වැනි ද්‍රව්‍යයකින් නිපදවූ පෙට්ටි විශේෂක් ඇත්නම් එය ඇසිරීම සඳහා යොදා ගත හැකිද යන්නයි. එවිට මතු වන සවත් ප්‍රශ්නයක් නම් ඒ සඳහා යන වියදම ගෝනි සඳහා හා අපතේ යාම අඩුවීම යන කරුණු දෙකට තුලනය වේද යන්නයි. කෙසේ වෙතත් මෙම අංශය කෙරෙහි රජයේ හෝ වෙනත් ආයතනයකින් අවදානය යොමු වී නැත. ගොවීන් හා අලෙවියට සම්බන්ධ අතින් පුද්ගලයින් තමන් අත්දැකීමෙන් ලත් දැනුම අනුව ඒ සඳහා හැඩ ගැසී තමන්ට යෝග්‍යයයි සිතන ඇසුරුම ක්‍රමය යොදා ගනී. ඔවුන්ට අළුත් ඇසුරුම ක්‍රමයොයා ගැනීම පිළිබඳ අදහසක් නැත. එය රාජ්‍ය අංශය මගින් ඉටු විය යුතු කාර්යයකි. එනම් එක් එක් ඇසුරුම ක්‍රම අත්හදා බලා පර්යේෂණ කර ඒ ඒ බෝගය සඳහා වඩා යෝග්‍ය ඇසුරුම ක්‍රමය හඳුන්වා දීම රාජ්‍ය අංශයෙන් ඉටු විය යුතු කාර්යයකි.