

ගමට ධනය දෙන අපනයන ගම්මාන

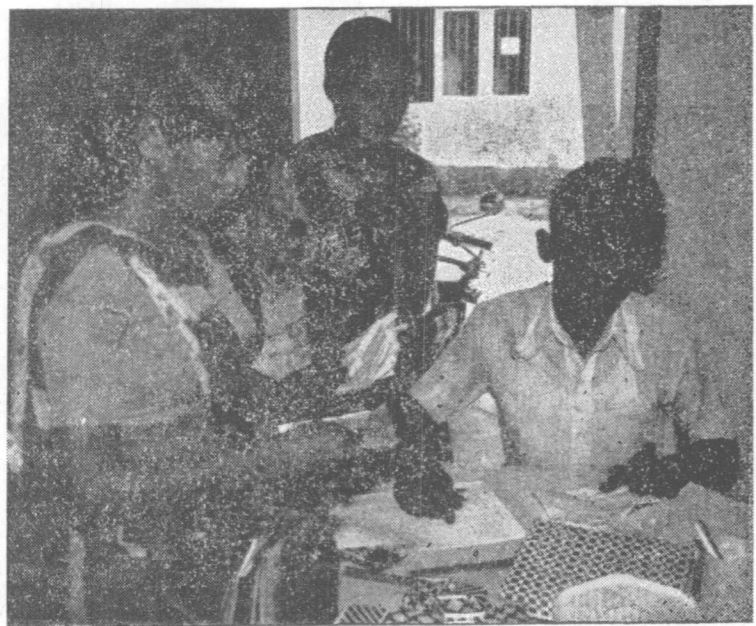
අපේ රටට විදේශ විනිමය ලබා දෙන ප්‍රධාන මාධ්‍යයන් ලෙස තේ, පොල්, රබර් පමණක් දිගු කාලයක් තිස්සේ පැවතීම නිසා විදේශ සම්පත් මෙරටට ඇදී ආවේ අවම වශයෙනි. මෙම ද්‍රව්‍යයන්හි ආදායම ද අපට අවශ්‍ය විදේශ සම්පත් ප්‍රමාණයට අනුකූලව ක්‍රමයෙන් අඩුවන ලකුණු පෙනී ගිය නිසා අපනයන ප්‍රමාණය වැඩි කිරීම ජාතික අවශ්‍යතාවයක් වූනා. එම අවශ්‍යතාවය ඉටු කිරීමේ එක් මාර්ගයක් නම්, සුළු කෘෂි කාර්මික හෝ අපනයන ප්‍රමාණය වැඩි කිරීමයි.

මෙම කර්තව්‍යය ඉටු කිරීමට තවත් හේතු ගණනාවක් තිබෙනවා. වෙනත් වචන වලින් කිවහොත් වැඩි වාසි ප්‍රමාණයක් අපට ලැබෙනවා. ගම්බද ජනතාව ජනගහනයෙන් 80% ක් සිටින, ප්‍රධාන වශයෙන් කෘෂි කාර්මික සමාජයක් ඇති අපේ රටේ අපනයනය සඳහා කෘෂි ආශ්‍රිත කර්මාන්ත ඇති කිරීම තුළින් ගැමි ජනතාවගේ රැකියා ප්‍රශ්නය ටිසිදී ඔවුන්ගේ ජීවන තත්ත්වය උසස් තත්ත්වයකට පත් වෙනවා. ග්‍රාමීය මට්ටමේ කෘෂි ආශ්‍රිත නිෂ්පාදනයන්හි වටිනාකම හා ඉල්ලුම විදේශ වෙළෙඳ පොලවල වැඩි උනත් දේශීය සුළු නිෂ්පාදකයා එම කාර්යයට මැදිහත්වීම හේතු ගණනාවකින් නැවතුනා. ඒ අවශ්‍ය ආධාර නොලැබීම හා අලෙවි පහසු කම් නොමැතිවීම වැනි කරුණුයි.

මේ ප්‍රශ්නය තේරුම් ගත් එවකට වෙළෙඳ හා නාවික ඇමති ලින් ඇතුලත් මුදලි මහතා සුළු ගොවීන්ට ආධාර කිරීමට වැඩ පිළිවෙලක් ආරම්භ කරන ලෙස ශ්‍රී ලංකා අපනයන සංවර්ධන මණ්ඩලයට නියම කළා. මෙහි ප්‍රතිඵලය වූනේ 'අපනයන සංවර්ධන ගම්මාන' සංකල්පය බිහිවීමයි.

එම වැඩපිළිවෙලේ නියමු ව්‍යාපෘතියක් ලෙස, 1981 ජූලි මාසයේදී, දඹදෙනියේදී පළමු වන අපනයන ගම් බිහිවුනා. ජනගහනය 2,000 ක් පමණ වෙසෙන අක්කර 675 කින් පමණ සමන්විත මෙම

ගම් පිළිබඳව කරන ලද මූලික සමීක්ෂණයකදී ගම් පිළිබඳව ඉතා වැදගත් කරුණු රාශියක් හෙළිවුනා. ගමේ ප්‍රධාන වැඩිල්ල වන බුලත් වගාබිම් ගොවීන්ගෙන් සියයට 80 ක් පමණ නිරත වෙනවා. එහෙත්, වගාවට යොදවා ගෙන ඇති ඉඩම් වලින් සියයට 62 ක් උපරිම ලෙස වගාවට යොදවා ගෙන නැත. ගම්මිරිස්, කෝපි, ඉඟුරු, අන්නායි හා එළවළු වැනි අපනයනයට සුදුසු වගාවන් රාශියක් ද වගා කෙරෙනවා. මෙයට අමතරව අපනයනයට විශාල ඉඩකඩ ඇති හඬක කර්මාන්තද ගමේ තියෙනවා. අපනයනයට



ගම්මානයක කරුණින් සිය ලාභ ලබා ගනිති.

අවශ්‍ය මූලික අංශයක් වන උසස් වර්ගයේ බුලත් නිපදවීමට ගොවීන් උනන්දුවී නැ. ඒ අතරම ඔවුන් අතරමැදියන්ගේ ග්‍රහණයටද අසුවී සිටියා.

මේ පසුබිම මත එම ප්‍රදේශයේ ජනතාවගේ ජීවන තත්ත්වය නගා සිටුවීම සඳහා දඹදෙනිය අපනයන නිෂ්පාදන ගම්මානය අපනයන සංවර්ධන මණ්ඩලය මගින් පිහිටුවනු ලැබුවා. 450 දෙනෙක් වන කොටස් කරුවන්ගෙන් වැඩි දෙනෙක් ප්‍රදේශයේ ගොවීන් වීම මෙම සමාගමේ කැපී පෙනෙන ලක්ෂණයක්. ගොවීන් විසින් යොදන ලද රුපියල් 15,000 ක් මුදල සඳහා වර්ෂය අවසානයේදී ඔවුන්ට සියයට 25 ක ලාභයක් ලැබුණා. මෙම ප්‍රමාණය තෝටල් සංචාරක ව්‍යාපාරය වැනි ගම්බද ජනතාවට සහභාගී විය නොහැකි අනෙක් ව්‍යාපාර රාශියකට වඩා වැඩියක බව පෙනී යනවා.

මෙම සමාගමේ අනෙක් වන්නේ, ප්‍රදේශයේ ජනතාවට විශාල ආදායමක් ගෙන දෙන එම අර්ථිකයේම ඇති නිෂ්පාදන අපනයනය කිරීම—ඒ සමගම මේ ප්‍රයත්නයෙන් 200 කට අධික පිරිසකට රැකියා පහසුකම්ද ලැබුණා. තේ වෙළඳාම අලංකාර කරන මෙම සමාගම නිපදවූ තලකොල පෙට්ටි වලට විශාල ඉල්ලුමක් ඇතිවී තිබෙනවා. පෙර, රුපියල් 4/- ට පමණ විකුණු මෙම පෙට්ටි යක් දැන් රු. 7.50 ක් 8.50 ක් අතර මිලකට විකිණිය හැකි අතර ඔවුන් එම පෙට්ටි 40,000 ක් නිපදවා තිබෙනවා. තවත් පෙට්ටි දෙලක්ෂයකට ඇණවුම් ඔවුන් අතේ පවතී.

මෙම සාර්ථක උත්සාහය නිසා කුරුණෑගල ප්‍රදේශයේ තරුණ ගොවීන් එක්වී, කුරුණෑගල කෘෂිකර්ම නිෂ්පාදන සමාගමද පිහිටුවා ඇත.

මේ වන විට මෙම ව්‍යාපෘතියට ගැමි ජනතාවගෙන් කොතරම් අගනා ප්‍රතිචාරයක් ලැබී ඇත්දැයි කිවහොත්, දිවයිනේ දස දෙස අපනයන ගම්මාන 21 ක් පිහිටුවීමට හැකිවී තිබෙනවා. එම සමාගම් වල කොටස් කරුවන් 6,069 ක් සිටින අතර ඔවුන් කොටස් 1,62,956 කට හිමිකම් කියනවා. මෙම සමාගම් වල ප්‍රධාන නිෂ්පාදන වන්නේ තලකොල පෙට්ටි, සුදු කොහු නිෂ්පාදනය, පලතුරු, එළවළු, උණ වලින් තැනෙන අලංකාර භාණ්ඩ, කපු, තල් නිෂ්පාදන ඖෂධය පැලෑටි, අත්කම්

~~~~~  
 අපනයන සංවර්ධන මණ්ඩලයේ  
 සහකාර අධ්‍යක්ෂිකා  
**වන්දනාන්ති ධර්මදස විසිනි.**  
 ~~~~~

භාණ්ඩ විද්‍යුත් උපකරන, පැපොල් කිරි, කුඩ හා අත් යන්ත්‍ර රෙදි යනාදියයි. කලාවැව පැලකුඩා, මදුරන්කුලිය, සාලිය-අශෝකපුර, යටිනුවර, කටුවන, මුලතිව්, දෙනිපිටිය, කටුගම්පොල, ගම්පහ, ඉදිගොල්ල, රත්ගම, නැදගමුව, පේදුරුකුඩුව, 'වාඩාකව්වේරි, මඩ කලපුව, භොරණ, හෝමාගම, බණ්ඩාරවෙල, ලෙනදෙර, රත් මලාන, අත්තිඩිය, බලන්ගොඩ, බිංගිරිය, ඇතුගල්පුර හා වවුනියාව යන ප්‍රදේශවලට ඒවා විහිදී තිබේ.

මේ අනුව, ගම්බද ජනතාවගේ ජීවන තත්ත්වය නගා සිටුවන, අපරටට විදේශ විනිමය ගෙනෙන මෙම සංකල්පයට සාර්ථක අනාගතයක් ඇති බව කිවමනා නොවේ.



අපනයන භාණ්ඩ නිපදවන. (ශායාරූප අපනයන සංවර්ධන මණ්ඩලයෙනි.)